

Практичні завдання «Диференційна психологія»

1. Визначте тип характеру за З. Фройдом: В ході психотерапії пацієнтка розповідає про свого батька: «Тато був дуже позитивною людиною ... Я його любила, але ... Як вам сказати? У ньому не вистачало тієї асиметрії, яка надає жвавості. Ну, дуже все правильно! Я відчувала себе вдома, як у музеї, де все цікаво і помацати хочеться, але чіпати не можна! Тому що, що-небудь зрушиш або не на місце покладеш. Іноді він мені нагадував робота, запрограмованого на порядок і економію. Господи, як мені хотілося, щоб він утнув щось божевільне ... живе ». Відповідь обґрунтуйте.

2. Ви працюєте менеджером з персоналу. Вам треба знайти відповідного кандидата на посаду начальника відділу продаж, щоб він відповідав посадовим обов'язкам та його цінності співпадали з цінностями компанії. Головна цінність компанії: фінансовий результат за будь-яку ціну.

Використовуючи типології характеру Е. Фрома та Олдхема-Моріса, уявлення щодо особливостей репрезентативних систем, темпераменту, пізнавальних здібностей та мислення, складіть психологічний портрет відповідного співробітника. Обґрунтуйте вибір тих чи інших якостей.

3. Охарактеризуйте людину за уривком її мовлення, використовуючи типологію характеру Дж. Олдхема, Л. Моріса, уявлення щодо особливостей репрезентативних систем, темпераменту, мислення, пізнавальних здібностей. Обґрунтуйте вибір тих чи інших якостей. «Перед тим як вийти з дому, я дивлюся, чи все виключено, обов'язково торкаюся пальцем поверхні праски, хочу відчувати, чи вона холодна, потім замикаю двері, дуже зосереджено, прислухаюся до того, як скрипить механізм замку, коли я повертаю ключа. Декілька разів (два-три) дуже зосереджено натискаю на ручку двері, щоб переконатись, що вона не відкриється без ключа. Так мені вдається подолати тривогу та відігнати чорні думки».